

02/09/2025

## **Super Settembre 2025: Ritchie Bros. annuncia un mese di aste gigantesche per rispondere a una domanda in crescita del 21%**

MACCHINE MOVIMENTO TERRA NEWS



Testo di: Redazione

Il messaggio è chiaro: Pensare in GRANDE. Più aste, più opportunità e una rete internazionale di clienti sempre più attiva. Solo nella prima metà dell'anno, Ritchie Bros. ha registrato una crescita del 21% nel numero di acquirenti rispetto all'anno precedente, accompagnata da un +19% nel numero di offerenti nei canali di vendita delle regioni EMEA e APAC. Dati che confermano la solidità e la fiducia nel mercato dei mezzi usati.

I Paesi con il maggior volume di attività di offerte e acquisto a livello internazionale sono Australia, Spagna, Francia, Italia e Germania.

Nel comparto costruzioni, i mezzi più venduti sono stati mini escavatori, piattaforme aeree articolate, escavatori cingolati, pale gommate e dumper articolati.

Nel settore trasporti, a guidare le vendite troviamo trattori stradali, semirimorchi ribaltabili, SUV e pick-up.

## Un'occasione strategica per i venditori

L'iniziativa Super Settembre è pensata per facilitare l'incontro tra domanda e offerta in un periodo molto favorevole per la compravendita di mezzi usati. Con una richiesta in continua crescita – testimoniata da un aumento dei compratori del 21% – questa campagna rappresenta un'occasione imperdibile per mettere in vendita mezzi usati.

Attraverso la capillare rete internazionale di Ritchie Bros., i venditori possono raggiungere un pubblico globale di clienti interessati. L'azienda propone diverse modalità di vendita – dalle aste senza riserva alla piattaforma per la vendita diretta Marketplace-E – per offrire soluzioni personalizzate in base alle proprie esigenze. Questi canali sono pensati per garantire efficienza, con la maggior parte dei venditori che riceve i proventi entro 21 giorni.

Huw Richards, Group Chief Operating Officer di Walters Group, ha così commentato la propria esperienza: "Ritchie Bros. ci ha offerto varie piattaforme durante l'anno, consentendoci di raggiungere il cliente finale in più modi, e non solo attraverso un'unica asta tradizionale. Hanno compreso a fondo le nostre esigenze, costruendo una strategia di vendita su misura."

Anche, Samuel Mercer, CEO di Plantforce, conferma: "Cercavamo un partner esperto e affidabile. Ritchie Bros. ha dimostrato di essere esattamente ciò di cui avevamo bisogno."

## Più scelta per i compratori che "Pensano in Grande"

Il mese di settembre è caratterizzato da un fitto calendario che consente agli acquirenti di accedere a un'ampia selezione di mezzi usati per i settori costruzioni, trasporti e agricoltura. È il momento ideale per investire in vista di progetti di fine anno o per una pianificazione a lungo termine.

Gli acquirenti possono scegliere di partecipare alle aste a tempo online o esplorare i mezzi disponibili su Marketplace-E, dove è possibile acquistare direttamente o fare un'offerta su mezzi come escavatori, pale, dumper e mezzi per il sollevamento.

Ritchie Bros. supporta i clienti lungo l'intero processo di acquisto, offrendo report di ispezione dettagliati e servizi aggiuntivi come trasporto e assistenza nelle pratiche doganali di esportazione. Grazie alla presenza globale dei mezzi e alla possibilità di partecipare online, i clienti possono acquistare ciò di cui hanno bisogno in qualsiasi momento e da qualsiasi luogo.

"In Ritchie Bros. sappiamo che l'acquisto di mezzi rappresenta un investimento importante" – afferma Duncan Ainscough, International Head of Sales di Ritchie Bros. "Il nostro obiettivo è aiutare i compratori a prendere decisioni consapevoli, offrendo un'ampia selezione, informazioni trasparenti e una consulenza esperta – per metterli nelle condizioni di procedere con fiducia".

## **Calendario aste: gli appuntamenti da non perdere**

Ritchie Bros. dà appuntamento a venditori e acquirenti in tutto il mondo con un'agenda ricca di eventi:

Regno Unito & Irlanda – 13-14 agosto

Australia – 20-21 agosto

Australia Asta Agricola – 10 settembre

Benelux – 16-17 settembre

Ocana, Spagna – 17-18 settembre

Meppen, Germania – 18-19 settembre

Dubai, UAE – 22-23 settembre

Regno Unito & Irlanda – 24-25 settembre

France – 23-25 settembre

Caorso, Italia – 2-3 ottobre

Marketplace-E – piattaforma per la vendita diretta, sempre attiva

Per ricevere maggiori informazioni sulla vendita dei tuoi mezzi, compila il form e verrai contattato dal team commerciale Ritchie Bros. Per vedere l'elenco aggiornato dei mezzi in vendita, visita [rbauction.it](http://rbauction.it).

---

Fonte: Ritchie Bros. Italia